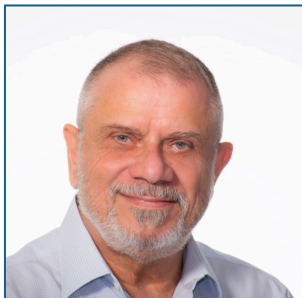


Informazioni Personali**Liborio F. NANNI, Dr. Ing.**

Indirizzo: Aci Castello (CT), Italia
Tel. +39 348 5304405
Mail personale: Liborio.Nanni@gmail.com
Mail PEC: Liborio.Nanni@pec.it

Nazionalità: Italiana

Senior Executive / Consultant / Director / Energy Management Expert**ESPERIENZE
PROFESSIONALI
Ott. 2023 - Presente**

**Senior Advisor – Direttore delle Relazioni Aziendali
RENERA ENERGY Group, Italia (ri-brandizzato da EZS/SUNWIN
www.renera.energy)**

Con la crescita dell'azienda, che è passata da 1 a circa 40 dipendenti e un fatturato di diversi milioni di euro, è stato possibile trasferire conoscenze, esperienze, competenze e contatti ai nuovi arrivati, riuscendo così a coprire con successo tutte le posizioni operative chiave.

Di conseguenza, è stato possibile spostare l'attenzione e gli sforzi verso gli aspetti di consulenza, negoziazione di contratti e progetti chiave, e aprire e mantenere relazioni con clienti importanti, proprietari terrieri, istituzioni pubbliche e governative – locali e centrali, gruppi privati nazionali e internazionali interessati a investire nei progetti del nostro gruppo.

È parte dell'impegno quotidiano l'interazione continua e il lavoro di squadra con tutti i membri dell'azienda, come il Top Management, Origination, Analisi Ambientale, Permessi, Ufficio Legale, Amministrazione e Finanza.

Ott. 2019 – Sett. 2023

**Direttore Business Development
EZS Energy Future Switzerland, ZURIGO, SVIZZERA
SUNWIN ENERGY, MILANO, ITALIA**

Responsabile dello sviluppo di grandi sistemi di energia rinnovabile in tutta Italia e della strutturazione della sede operativa, dell'organizzazione e del personale. Nonostante le difficoltà e le limitazioni imposte dalle restrizioni legate al Covid-19 negli ultimi 18-24 mesi, è riuscito a costruire personalmente una pipeline di progetti fotovoltaici in fase di sviluppo, contando 450 MW, mentre insieme al Team il numero sale a 850 MW distribuiti su tutto il territorio nazionale italiano.

Ha guadagnato e accresciuto la fiducia e la preferenza di proprietari terrieri, investitori e istituzioni attraverso la trasparenza e il mantenimento degli impegni presi. Si impegna personalmente in ogni opportunità e ha sempre trovato la soluzione giusta per fornire all'azienda i contratti preferenziali. È stato anche fondamentale per aiutare l'azienda a passare da una start-up a un organico di 20 persone e in crescita.

Da oltre 10 anni, EZS è impegnata per un futuro energetico sostenibile e ispira i suoi clienti con nuove idee e servizi all'avanguardia. Energie Zukunft Schweiz è un partner internazionale per soluzioni innovative in un mondo energetico orientato al futuro. Sunwin Energy è una controllata al 100% di EZS. Sunwin sviluppa impianti di energia rinnovabile su larga scala in parità di rete in Italia.

Settore Industriale

Mar. 2017 – Presente **E.G.E. Certificato - Esperto in Gestione dell'Energia**
Certificazione Europea di ACCREDIA/ICMQ secondo UNI CEI 11339:2023 CIVILE e INDUSTRIALE

- **Attività continuativa nei Settori Civile ed Industriale**
- **Elaborazione di circa 25+ progetti di Diagnosi Energetiche ed identificazione dei relativi Interventi Migliorativi, tra cui:**
 - **Hotel di grandi dimensioni**
 - **Stabilimenti turistico-alberghieri**
 - **Stabilimenti produttivi industriali**
- **Consulente Tecnico del Tribunale di Catania per le questioni riconducibili alla gestione dell'energia**

Apr. 2014 – Lug. 2019 **Consulente Senior Esecutivo & Partner**
A-MERCHANT srl, MILANO, ITALIA

- Ha strutturato un sistema di consulenza mirato all'identificazione, valutazione e sviluppo di nuove opportunità e soluzioni con un focus sui settori dell'energia, delle energie rinnovabili e dell'efficienza energetica. Ha creato gruppi di ricerca specifici e ha introdotto e promosso i servizi dell'azienda, sia tecnici che finanziari, a aziende, fondi di investimento e utility internazionali. Grazie all'eccellente reputazione costruita in Italia e all'estero, è stato chiamato a fornire consulenza agli stessi fondi di investimento internazionali e utility per identificare, selezionare e negoziare, con potenziali partner finanziari e strategici all'estero e in Italia, soluzioni di finanziamento per progetti energetici di grandi dimensioni.
- Ha sviluppato un algoritmo efficace e pratico per valutare i clienti finali delle utility e per ottenere investimenti in "sistemi energetici su misura" per aumentare la redditività delle PMI.
- È autore di accordi commerciali negoziati e firmati con importanti aziende di servizi e fornitori di attrezzature nei settori della cogenerazione, fotovoltaico, stoccaggio energetico e sistemi geotermici + pompe di calore, per fornire un'implementazione economica di sistemi di energia rinnovabile per le aziende energetiche, ma anche per le PMI e la PA.

Di seguito sono riportate solo alcune delle attività svolte:

- Pianificazione di Sistemi Energetici per l'Efficienza Energetica - Hotel Feudo Vagliasindi, Randazzo (Catania)
Valore approssimativo del progetto/investimento: € 183.000,00
- Incarico per l'identificazione e la stima di soluzioni di efficienza energetica applicabili all'attività produttiva - Cantine Vivallis ScA, Azienda di Produzione e Trasformazione Vini, Rovereto (TN)
Valore approssimativo del progetto/investimento: € 453.000,00
- Incarico per la determinazione e valutazione delle opzioni di efficienza energetica applicabili all'attività produttiva, con particolare riferimento alla Cogenerazione – International Paper Italia SpA, Grande Azienda Cartaria, Milano (per 4 impianti in Italia)
Valore approssimativo del progetto/investimento: € da determinare (alcuni € Mln).

- Incarico per lo studio, identificazione e verifica di soluzioni di efficienza energetica applicabili all'attività produttiva – Molteni Carni srl, Azienda di Prodotti Alimentari, Monza Brianza.
Valore approssimativo del progetto/investimento: € 550.000,00
- Esecuzione di Diagnosi Energetiche e redazione del Certificato di Prestazione Energetica di edifici civili. Ing. Mario N. - Luogo: Torino.
Valore approssimativo dell'immobile: € 250.000,00
- Esecuzione di Diagnosi Energetiche e redazione del Certificato di Prestazione Energetica di edifici civili. Ing. Mario N. - Luogo: Spotorno (SV).
Valore approssimativo dell'immobile: € 210.000,

Settore industriale

Sistemi complessi di gestione digitale dell'energia, energia, finanziamento di progetti, pianificazione di sistemi energetici, energia rinnovabile, efficienza energetica, politiche energetiche, diagnosi energetica.

Gen. 2012 – Gen. 2014 **CEO Chief Executive Officer, Italia – DIRETTORE GENERALE, Italia**
ET SOLAR GROUP, MILANO, ITALIA – www.etsolar.com

Responsabilità gestionale per le attività produttive, finanziarie e operative dell'azienda, inclusa la responsabilità specifica per una linea di fatturato di 100 milioni di dollari USA, oltre alla gestione, coordinamento e comunicazione tra tutte le funzioni aziendali per rispettare le politiche e le procedure del Gruppo e supportare la crescita delle vendite. Il compito principale era dirigere l'attività di sviluppo commerciale, consolidare i progressi e i risultati, gestire personalmente i clienti chiave, formare e motivare un solido gruppo di 12 Manager composto da manager dello sviluppo commerciale, manager delle vendite, direttore amministrativo, project manager e manager delle operazioni.

Ha svolto la sua funzione in modo brillante, guidando il team attraverso lo sviluppo, la negoziazione, l'approvvigionamento, la costruzione, la gestione e la vendita del portafoglio di più impianti in Italia e nei rispettivi territori designati. Ha frequentemente assunto il ruolo di leader nell'integrazione dell'azienda e nella presentazione e mantenimento delle relazioni con i principali dirigenti aziendali e stakeholder sia a livello C-Level che nella Pubblica Amministrazione.

Ha guidato il recupero di un progetto fotovoltaico su larga scala che stava affrontando significativi ritardi legati alla costruzione di un impianto fotovoltaico; ha motivato e guidato personalmente il team per garantire la consegna per la messa in servizio dell'impianto che ha avuto luogo il 23 agosto, rispetto a una scadenza di incentivo del governo per la produzione di energia rinnovabile il 24 agosto.

Ha progettato una procedura per esternalizzare il Bilancio del Sistema di qualsiasi impianto di energia rinnovabile da costruire al fine di massimizzare il profitto riducendo i costi aziendali del 17%.

Ha concepito, progettato e stabilito una rete di distributori regionali e ha creato 3 nuovi rivenditori specificamente regionali per migliorare la capacità dell'azienda di espandere la propria influenza nella periferia del paese.

Ha consolidato una profonda esperienza multiculturale e comprensione delle differenze culturali per svolgere un ruolo attivo nel facilitare la comunicazione tra la sede cinese e i team europei e italiani.

Settore Industriale

Sistemi Complessi di Gestione Energetica Digitale, Energia, Finanziamento di Progetti, Pianificazione dei Sistemi Energetici, Energia Rinnovabile, Efficienza Energetica, Politiche Energetiche, Diagnosi Energetica.

Sett. 2008 – Ago. 2011 CEO Chief Executive Officer, Italia – DIRETTORE GENERALE, SUNEDISON Inc., MILANO, ITALIA

Nomina a membro senior del Team di Leadership Europeo di SunEdison, con l'incarico di fondare e gestire l'entità legale italiana, con la responsabilità di selezionare e negoziare con fornitori EPC e O&M, e di creare e gestire il portafoglio di progetti e impianti energetici. Ha aperto la sede di Milano con una rete di uffici regionali, iniziato la costruzione di 6 ulteriori impianti nel primo trimestre del 2010, fino a far crescere il team internazionale da zero a 30 dipendenti. Ha stabilito e sviluppato relazioni chiave con istituzioni e agenzie governative e ha condotto negoziazioni per acquisizioni in Francia, Germania e Italia.

Ha diretto la crescita delle vendite nell'UE. Ha progettato un portafoglio qualificato da 350 milioni di dollari per l'anno fiscale 2010, chiuso nel 2010 con 123 MW interconnessi alla rete che hanno generato flussi di cassa superiori a 350 milioni di dollari.

Ha assunto un ruolo di leadership - operativamente e personalmente - nel garantire un progetto fotovoltaico di punta da 72 MW del valore di 300 milioni di dollari, che all'epoca rappresentava la più grande opportunità di progetto a livello globale; in un contesto di grande concorrenza da parte di altre importanti multinazionali e aziende leader, ha ottenuto il contratto e poi ha guidato il processo di ordinazione, costruzione, connessione e messa in servizio dell'impianto in un tempo record di 9 mesi.

Ha negoziato contratti EPC per la costruzione di sistemi fotovoltaici in Italia, ottenendo il miglior rapporto valore/prezzo per i primi 10 piccoli impianti con valori contrattuali per un totale di 40 milioni di dollari.

Ha svolto un ruolo fondamentale - attraverso la sua presenza personale - nello sviluppo, costruzione e vendita di un totale di circa 220 MW di impianti di energia rinnovabile, supportando un aumento del fatturato aziendale a 500 milioni di dollari all'anno con un margine di circa il 15%.

Settore Industriale

Sviluppo/Fianziamento/Costruzione/Connessione di Grandi Impianti di Energia Rinnovabile, Energia, Finanziamento di Progetti.

SOMMARIO DELLE POSIZIONI PRECEDENTEMENTE RICOPERTE

Ott. 2006 – Ago. 2008 TOP EXECUTIVE srl, - Milano, Italia

Ruolo di consulenza operativo nel campo dello sviluppo aziendale focalizzato sullo sviluppo di nuovi progetti per start-up e incarichi a breve termine in Italia, assumendo anche ruoli di gestione generale attraverso diversi incarichi intermedi di 6+ mesi per programmi di change management e progettazione organizzativa.

Lug. 2003 – Ott. 2006 Direttore generale INTERNATIONAL PAPER CORP., - Catania, Italia

Ha guidato un team di cinque dipartimenti, ovvero vendite e marketing, amministrazione, servizio clienti e direttori di produzione, manutenzione e logistica, impegnati a gestire le riduzioni delle quote di mercato. Ha invertito la tendenza negativa e anticipato le tendenze di mercato, massimizzando così il ritorno sui principali investimenti in moderne tecnologie di produzione e lavorazione. Ha aumentato la produttività del 20%.

Settore/Industria

Imballaggi, Imballaggi di alta qualità per alimenti, Lavorazione della carta.

**Ott. 1997 – Lug. 2003 Direttore generale
HUHTAMAKI VAN LEER CORP., Paesi Bassi – Catania, Italia**

Nominato con responsabilità per budget e P&P, e per guidare le strategie di consolidamento e sviluppo aziendale della struttura, implementando un sistema IT/IS completo e ristrutturando le operazioni e la rete di distributori nazionali e internazionali.

Settore/Industria
Imballaggio, Imballaggio alimentare di alta qualità, Lavorazione della carta

**Lug. 1993 – Apr. 1997 Direttore Internazionale
FMC Corp. – Lakeland, Florida, USA**

Ha gestito tre stabilimenti di produzione e cinque Area Manager, che coprivano il mercato globale ed era incaricato di dirigere le unità di sviluppo e vendita internazionali che rappresentavano circa 120 milioni di dollari di fatturato. Ha vinto sfide commerciali competitive in Europa, Giappone, Israele, Sudafrica e America Latina, riuscendo successivamente ad aumentare la redditività e a garantire contratti a lungo termine con pieno riconoscimento dei meriti da parte della società madre statunitense.

Settore/Industria
Progetti, macchinari e attrezzature per la lavorazione alimentare ad alta tecnologia.

Le precedenti posizioni dirigenziali includono ruoli di crescente responsabilità presso la stessa FMC Corporation, come Operational Director della regione EMEA e General Manager dell'Italia (1982-1993).

È stato anche Plant Manager e General Manager presso Coord3 a Torino, Italia (1978-1982).

Titoli Accademici e Formativi

2017 EU Energy Management Expert Certification – UNI CEI 11339:2023
Sectors: Civil and Industrial
ACCREDIA via ICMQ, Milan, Italy

1995 TQM – Total Quality Management
Prof. P. Crosby, Milan, Italia
Certification of Expert in Quality of Industrial Processes

1985 Executive Management Education, Diploma (concentrated MBA)
INSEAD, European Institute of Business Administration, Paris, France

1979 Qualification to Professional of Engineering
Politecnico di Torino, Turin, Italy

National certification to operate, with competence, responsibility and authority of signature, at any level in the field of engineering activities.

1978 Laurea in Ingegneria Aeronautica – Spec. Aerospaziale
Politecnico di Torino, Turin, Italy

**COMPETENZE
PERSONALI**

LINGUA MADRE *Italiano*

**ALTRE LINGUE
STRANIERE**

INGLESE
SPAGNOLO
FRANCESE

COMPRENSIONE

Ascolto	Lettura
C2	C2
C2	C2
B2	B2

PARLATO

Conversazione	Produzione
C2	C2
C2	C2
B2	B2

SCRITTO

Produzione
C2
C2
A2

**COMPETENZE
INFORMATICHE**
**ELABORAZIONI
INFORMATICHE**

Utente indipendente

**CREAZIONE
DI
CONTENUTI**

Utente
indipendente

COMUNICAZIONI

Utente
indipendente

**SICUREZZA
INFORMATICA**

Utente
indipendente

**RISOLUZIONE
DEI PROBLEMI**

Utente
indipendente

AUTOVALUTAZIONE

Livelli: Utente base - Utente indipendente - Utente esperto

ALTRE COMPETENZE
Comunicazioni

Dotato di eccellente mentalità pratica e mentalità di gruppo. Presentazione esterna eccellente e capacità di persuasione, nonché eccezionali capacità interpersonali e motivazionali, e dimostrata capacità di confrontarsi, riconciliarsi e comunicare a qualsiasi livello, di gestire stakeholder di livello C, team di sviluppo e individui utilizzando una filosofia di "mentoring" per raggiungere e superare gli obiettivi prefissati.

**Competenze manageriali ed
organizzative**

Senior Executive, multilingue, con ampia visione strategica, con oltre 25 anni di esperienza di gestione e successione internazionale, varie scale di valutazione (da 1 M a 300 M+ USD)) che includono campi di avvio, sviluppo aziendale, gestione del cambiamento, direzione generale, operazioni e vendite, in vari settori del commercio e dell'industria con significativa esposizione agli ambienti operativi delle multinazionali e la gestione efficace di team internazionali, geograficamente distribuiti, multiculturali, multidisciplinari e multifunzionali all'interno di aree complesse. Ha costituito, gestito o delegato team significativi e globali, con ritmo rapido, all'interno di organizzazioni a matrice e nella fase di avvio, mantenendo una visione e un approccio imprenditoriale.

Competenze relative

Un leader maturo e credibile con una lunga esperienza di gestione amministrativa, solide capacità organizzative e negoziali, e spiccate capacità di dialogo con la PA e con interlocutori di alto profilo, lungo tutta la filiera: dagli OEM ai clienti finali, dai distributori agli EPC includendo la responsabilità di diversi milioni di euro di budget.

Competenze Speciali

Pilota di Aviazione Generale, Aeroplano – Certificato PIC (Pilot in Command) in EU e USA

**INFORMAZIONI
SUPPLEMENTARI
(NON ESAUSTIVE)**

- Pubblicazioni
 - Presentazioni
 - Progetti
 - Conferenze
 - Seminari
 - Onorificenze e premi
- Docente del Corso "Audit Energetici e Certificazioni Energetiche", Collegio dei Geometri e Geometri Laureati, Catania, Italia,
- Docente Principale, Ordine degli Architetti Pianificatori Paesaggisti Conservativi, Catania, Italia
- Presentazione: "Progettiamo il nostro futuro sostenibile. Opportunità per una forte sinergia tra efficienza energetica e creatività architettonica".

- Iscrizione
- Riferimenti
- Citazioni
- Corsi
- Certificazioni

- Membro di AiCarr, Associazione Nazionale per il Trattamento dell'Aria
- Membro della National Association of Experts in Energy Management
- Membro della ISOBL – International Society of Business Leaders, New York, USA
- Autore dell'articolo (originale in inglese, "Why Renewable Energies Need A Renewable Mindset") "Perchè le energie rinnovabili necessitano di una mentalità rinnovabile", pubblicato da CEO Worldwide e ripreso da diverse testate specializzate, 2017

[Why Renewable Energies Need A Renewable Mindset](https://www.ceo-worldwide.com/.../CEObulletin000083-EN.pdf)

<https://www.ceo-worldwide.com/.../CEObulletin000083-EN.pdf>



File Format: PDF/Adobe Acrobat

CEO Worldwide Ltd - 9 Queen's Yard - White Post Lane, London E9 5EN, ENGLAND. Why Renewable Energies Need A Renewable Mindset. Written by Dr . Liborio F. Nanni. Energy is by definition an exciting thing. We use that word not only to describe the motor of our everyday life, the very essence of how our world works, ...

- Docente principale a EurOpen-MedCom "3rd MED COM", 2011. Ha presentato "The Energy Culture: A Critical Approach to The Consolidation of Awareness", uno studio senza precedenti e stimolante volto a stimolare la cultura energetica a 360 gradi. -

3rd MEDCOM - Dec 2011, Italy

EurOpen - Medcom, Energia Intelligente nell'area Euro-Med (Europe Direct Catania)
by European

02 December 2011

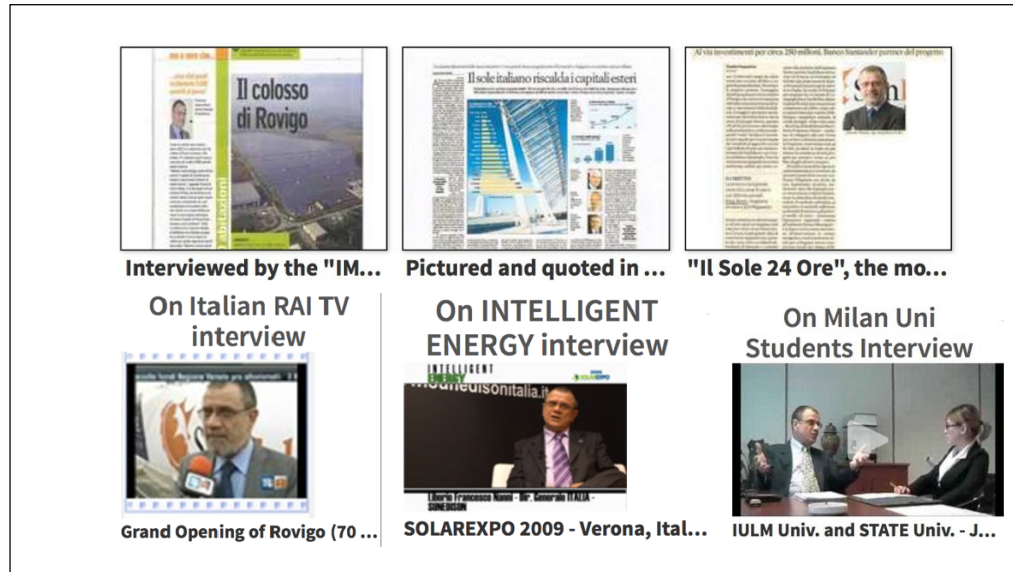


Interviewed at 3rd MED COM ...

- Ha insegnato come docente al corso di "Master in Energy and Environmental Management", presso la Business School de Il Sole24 Ore, Milano e Roma, Italia, 2012-2014
- Già membro dell'EFCO - European Regulatory Affairs Committee di Bruxelles, organismo consultivo/regolatorio per i legislatori UE sulle tematiche ambientali relative al riciclo/riutilizzo degli imballaggi, 2005-2006.
- Ha frequentato il Corso di "DIGITAL ENERGY MANAGEMENT" presso la Sea-Side di Bologna, Italia.
- Docente principale al Master MBA Business Administration Course – Università Bocconi, Milano, 2010



Più volte intervistato da principali testate giornalistiche e televisive:



Dichiarazione

Esprimo consenso alla gestione dei miei dati personali nel rispetto delle vigenti norme e leggi

In Faith

